



KAPITAŁ LUDZKI
NARODOWA STRATEGIA SPÓJNOŚCI



UNIA EUROPEJSKA
EUROPEJSKI
FUNDUSZ SPOŁECZNY



Projekt współfinansowany ze środków Unii Europejskiej w ramach Europejskiego Funduszu Społecznego

Rzeszów, dnia 30.08.2012 r.

ZAPYTANIE OFERTOWE

dotyczące wyboru moderatora spotkań członków federacji realizowanych przez Naczelną Organizację Techniczną Federację Stowarzyszeń Naukowo-Technicznych Rada w Rzeszowie w ramach projektu **„Razem możemy więcej”** współfinansowanego ze środków Unii Europejskiej w ramach Europejskiego Funduszu Społecznego.

Nazwa i adres zamawiającego

Naczelna Organizacja Techniczna
Federacja Stowarzyszeń Naukowo-Technicznych Rada w Rzeszowie
ul. Kopernika 1
35- 959 Rzeszów

Tryb udzielania zamówienia

Postępowanie o udzielenie zamówienia zgodnie z zasadą konkurencyjności w ramach Programu Operacyjnego Kapitał Ludzki.

Opis przedmiotu zamówienia

Przedmiotem zamówienia jest przygotowanie i przeprowadzenie 6 spotkań członków federacji w liczbie 8 godzin szkoleniowych spotkania, którego uczestnikami będą członkowie stowarzyszeń naukowo-technicznych sfederowanych w ramach NOT Rada w Rzeszowie Spotkania będą prowadzone w ramach projektu „Razem możemy więcej” realizowanego w ramach Programu Operacyjnego Kapitał Ludzki - Poddziałanie 5.4.2.

Zamawiający nie przewiduje procedury odwoławczej.

Zakres zamówienia

Przedmiotem zamówienia jest:

1. Przeprowadzenie spotkań członków federacji na terenie woj. podkarpackiego, w miejscu wskazanym przez Zamawiającego.

2. Zamawiający ustala, że w trakcie realizacji zamówienia należy uwzględnić następujące zagadnienia:

1. Zakłada się, że zostaną przeprowadzone 6 spotkania członków federacji, każde spotkanie będzie trwało 8 godzin szkoleniowych.

2. Zakłada się, że łącznie zostanie przeprowadzonych 48 godzin szkoleniowych.

3. Szkolenia mają być przeprowadzone w dni powszednie lub weekendy.

Miejsce usługi zostanie wyznaczone przez Zlecającego.

4. Spotkania obejmą następujące zagadnienia:

1. Wypracowanie formalnych standardów etycznych w federacji

2. Dlaczego warto działać razem , zasady dobrego partnerstwa

3. Umowy partnerskie, zasady, obowiązki, przepływy finansowe pomiędzy partnerami

Projekt „Razem możemy więcej”

Naczelna Organizacja Techniczna Federacja Stowarzyszeń Naukowo-Technicznych
Rada w Rzeszowie ul. Kopernika 1 35-959 Rzeszów
Tel. (17) 862-13-91 fax. (17) 853-44-29



Projekt współfinansowany ze środków Unii Europejskiej w ramach Europejskiego Funduszu Społecznego

4. Czy warto współpracować z administracją, zasady tej współpracy, ograniczenia, możliwości
5. Analiza projektów partnerskich, dobrych praktyk, projektów przygotowanych w ramach projektu, prezentacja, dyskusja
6. Podsumowanie realizowanego projektu, podsumowanie pozyskanej wiedzy i umiejętności

5. Zamawiający zagwarantuje rzutnik multimedialny, wydruk materiałów, sale oraz wszystkie niezbędne, wskazane przez Oferenta pomoce dydaktyczne.

Termin wykonania zamówienia

Planowany termin spotkań to okres wrzesień 2012 r. – czerwiec 2013 r.

O udzielenie zamówienia może ubiegać się Oferent, który spełnia następujące warunki:

1. Posiada wykształcenie wyższe
2. Posiada uprawnienia do wykonywania określonej działalności lub czynności, jeżeli przepisy prawa nakładają obowiązek ich posiadania.
3. Przedstawi w załączniku nr 1 doświadczenie, w zakresie którym obejmują spotkania.

Informacje o sposobie porozumiewania się Zamawiającego z Wykonawcą oraz przekazywania dokumentów a także wskazanie osób uprawnionych do porozumiewania się z Oferentami.

1. Niniejsze postępowanie jest prowadzone w języku polskim.
2. Zamawiający może porozumiewać się z Wykonawcą w formie pisemnej lub telefonicznej. Pisma można wysyłać pocztą lub składać osobiście na adres:
ul. Kopernika 1, 35-959 Rzeszów
3. Osobami uprawnionymi do kontaktowania się w imieniu Zamawiającego jest Bogdan Szupernak tel. 17 862 13 91

Termin złożenia oferty

Termin złożenia oferty mija 06.09.2012 roku o godz. 15.00.

Oferty złożone po terminie będą zwracane nadawcy bez otwierania.

Oferent ponosi wszystkie koszty związane z przygotowaniem i złożeniem oferty.

Opis sposobu przygotowania oferty

1. Oferta musi być przygotowana w formie pisemnej pod rygorem nieważności (dopuszcza się wersję elektroniczną).
2. Oferta powinna zawierać:

- CV Oferenta poświadczające wykształcenie oraz doświadczenie
- wypełniony załącznik nr 1, w którym podano cenę brutto za przeprowadzenie 1 godziny szkoleniowej

3. Oferent powinien złożyć ofertę formie elektronicznej na adres e-mail:

fsntnot@poczta.onet.pl

lub w wersji papierowej na adres biura: ul. Kopernika 1, 35-959 Rzeszów

Projekt „Razem możemy więcej”



Projekt współfinansowany ze środków Unii Europejskiej w ramach Europejskiego Funduszu Społecznego

Informacje o formalnościach jakie powinny zostać dopełnione po wyborze oferty w celu zawarcia umowy w sprawie zamówienia.

1. Niezwłocznie po wyborze najkorzystniejszej oferty Zamawiający poinformuje o tym Oferenta oraz umieści informacje na swojej stronie internetowej i tablicy ogłoszeń.
2. Umowa zostanie zawarta przed rozpoczęciem spotkań
3. O miejscu i terminie podpisania umowy Zamawiający powiadomi wybranego Oferenta.

1.Opis kryteriów, którymi Zamawiający będzie się kierował przy wyborze oferty wraz z podaniem znaczenia tych kryteriów i sposobu oceny ofert.

W przedmiotowym postępowaniu przy wyborze najkorzystniejszej oferty Zamawiający będzie brał pod uwagę jakość złożonej oferty. Zamawiający zastosuje następujące kryteria:

- a) cena oferty za 1 godzinę szkoleniową – 100%

Doświadczenie oferenta oceniane będzie na podstawie informacji zawartych w cv i załączniku nr 1. Zleceniodawca zastrzega sobie prawo otrzymania do wglądu dokumentów potwierdzających przedstawione doświadczenie szkoleniowca.

2. Oferenci składający swoje aplikację na prowadzenie spotkań z następujących zakresów tematycznych:

1. Wypracowanie formalnych standardów etycznych w federacji
2. Dlaczego warto działać razem , zasady dobrego partnerstwa
3. Umowy partnerskie, zasady, obowiązki, przepływy finansowe pomiędzy partnerami
4. Czy warto współpracować z administracją, zasady tej współpracy, ograniczenia, możliwości
5. Analiza projektów partnerskich, dobrych praktyk, projektów przygotowanych w ramach projektu, prezentacja, dyskusja
6. Podsumowanie realizowanego projektu, podsumowanie pozyskanej wiedzy i umiejętności

3. Zamawiający ma w ramach wniosku o dofinansowanie z POKL sztywno skalkulowane kwoty na niniejszą ofertę. Zamawiający może podjąć indywidualne negocjacje z każdym oferentem lub odstąpić od podpisania umowy.